

OFFRE D'EMPLOI : Délégué(e) Commercial(e)

Nombre de poste ouvert : 2 postes

Contrat : CDI ; temps plein – 39h

Localisation :

- 1 poste Région Sud-Ouest : Occitanie, Nouvelle Aquitaine (Bordeaux / Toulouse)
- 1 poste Région Sud –Est : Région Paca (Montpellier-Nice)

Thalasso n°1 - Ôvoyages, c'est une équipe d'experts spécialisés dans la production et la vente de voyages. Tour opérateur français, acteur majeur du tourisme au savoir-faire reconnu et indépendant depuis 20 ans. Chaque année, plus de 300 000 clients nous font confiance pour organiser leurs vacances !

Innovation, Ambition et Solidarité, sont les valeurs essentielles partagées par nos équipes ;

La famille Ôvoyages poursuit sa croissance et recherche de nouveaux membres

Les missions qui vous seront confiées :

Au sein d'une équipe dynamique de 11 personnes, rattaché à la direction commerciale, vous serez en charge de l'animation d'un portefeuille de clients et prospects :

- ✓ Animer la relation client, visiter les agences de voyages, renseigner, fidéliser ;
- ✓ Présenter l'ensemble des produits Ovoyages/Thalasso N°1 : brochures, site BtoB, etc...
- ✓ Former les vendeurs à l'utilisation de nos outils ;
- ✓ Mettre en place la politique commerciale sur votre secteur ;
- ✓ Assurer l'organisation et la participation aux événements de l'économie touristique sur votre secteur (Soirées, salons, eductour) ;

Le profil idéal

Pour atteindre ces objectifs vous avez :

- ✓ Une expérience dans un poste similaire au sein du secteur touristique de 2 ans minimum ;
- ✓ Un sens de l'organisation ;
- ✓ Le sens relationnel, l'écoute et la communication sont vos points forts
- ✓ Automne dans votre organisation au quotidien ;
- ✓ Tous nos postes sont ouverts aux personnes en situation de Handicap ;

Pourquoi rejoindre Thalasso N1 / Ôvoyages ?

- Pour travailler dans un univers dynamique et en pleine expansion ; en plus de notre position de leader sur plusieurs destinations, nous développons notre production sur de nouvelles destinations chaque année en moyen et long courrier ;
- Pour intégrer une entreprise à actionnariat familial dont le chiffre d'affaires est en croissance constante ;
- Pour exprimer vos talents dans des missions plus diverses et passionnantes auprès d'équipes solidaires et ambitieuses ;

Renseignement et candidature :

Vous pouvez adresser votre candidature (CV, motivation) par mail à :

Emilie FINEL, rh@thalasso-to.com